



Stichting NIOC en de NIOC kennisbank

Stichting NIOC (www.nioc.nl) stelt zich conform zijn statuten tot doel: het realiseren van congressen over informatica onderwijs en voorts al hetgeen met een en ander rechtstreeks of zijdelings verband houdt of daartoe bevorderlijk kan zijn, alles in de ruimste zin des woords.

De stichting NIOC neemt de archivering van de resultaten van de congressen voor zijn rekening. De website www.nioc.nl ontsluit onder "Eerdere congressen" de gearchiveerde websites van eerdere congressen. De vele afzonderlijke congresbijdragen zijn opgenomen in een kennisbank die via dezelfde website onder "NIOC kennisbank" ontsloten wordt.

Op dit moment bevat de NIOC kennisbank alle bijdragen, incl. die van het laatste congres (NIOC2023, gehouden op donderdag 30 maart 2023 jl. en georganiseerd door NHL Stenden Hogeschool). Bij elkaar bijna 1500 bijdragen!

We roepen je op, na het lezen van het document dat door jou is gedownload, de auteur(s) feedback te geven. Dit kan door je te registreren als gebruiker van de NIOC kennisbank. Na registratie krijg je bericht hoe in te loggen op de NIOC kennisbank.

Het eerstvolgende NIOC vindt plaats op donderdag 27 maart 2025 in Zwolle en wordt dan georganiseerd door Hogeschool Windesheim. Kijk op www.nioc2025.nl voor meer informatie.

Wil je op de hoogte blijven van de ontwikkeling rond Stichting NIOC en de NIOC kennisbank, schrijf je dan in op de nieuwsbrief via

www.nioc.nl/nioc-kennisbank/aanmelden_nieuwsbrief

Reacties over de NIOC kennisbank en de inhoud daarvan kun je richten aan de beheerder:

R. Smedinga kennisbank@nioc.nl.

Vermeld bij reacties jouw naam en telefoonnummer voor nader contact.

NGN-technologie

Informatieprofessional 3.0 en de invloed op de harde IT

Door: Lex Schampers (NGN).

Kernwoorden: *professional 3.0, competenties, werkveld.*

De presentatie sluit aan op hoe prof. Rick Maes informatieprofessionals en de organisatie daaromheen typeert. Maes stelt: **de Informatieprofessional 3.0 moet een volwaardige business partner worden. Wat vergt dat? De groei van automatiseerder naar informatiseerder en ten lange leste naar Informatieprofessional heeft ook Schampers mogen beleven, en hij ging tijdens deze presentatie in op hoe opleiden kan bijdragen aan de gewenste Informatieprofessional-3.0-competenties. Volgens de spreker kan de kloof gedicht worden, en hij presenteerde een goed voorbeeld vanuit de beide vakorganisaties; de NGI en de NGN.**

Een andere taal

Al jaren wordt de 'gap' tussen de IT-afdeling en de business besproken en in boeken beschreven. Soms lijkt het vanuit beide standpunten (de IT-hoek en de business) of zij hun best doen elkaar (niet) te begrijpen. IT'ers doen althans hun best een taal te hanteren die niet begrepen wordt. Daarbij komt dat IT'ers zich opgesplitst hebben in specialismen die soms slecht door henzelf, maar ook door de niet-IT'ers niet goed begrepen worden. Schampers merkte bijvoorbeeld een kloof tussen enerzijds de IT-consultants, -adviseurs, -architecten, en anderzijds de technisch beheerders. Onbegrip en onkunde over elkaars werkterreinen komt tussen hen ook steeds vaker voor. Bovendien ontbreekt het de IT'ers nogal eens aan financieel, organisatorisch en / of cultureel inzicht.

Informatieprofessional 3.0

Maes stelt: 'de Informatieprofessional 3.0 moet een volwaardige business partner worden'. Nou, daar sta je dan als rechtgeaarde IT-er. Je stelt jezelf de vraag: wanneer ben ik een volwaardige business partner?

- Als ik de taal van de business begrijp en als ik de taal van de business kan spreken?
- Als ik de producten in relatie tot de business begrijp?
- Als ik de productie van de producten van de business goed kan ondersteunen?
- Als ik de in- en verkoop van de grondstoffen en eindproducten goed kan ondersteunen?
- Als ik de interne werkzaamheden van de business goed kan ondersteunen?

Stel jezelf als IT-er eens kritisch bovenstaande vragen en antwoord eerlijk of bijvoorbeeld de woorden *proces, SLA, SLR, keten-partners, regie, ICT-architectuur, firewalls* je meer liggen. Is dit nu echt 'voer' voor de business? Of is het voer voor de eigen IT-business? Zit de klant hier op te wachten? Dat zijn vragen die velen zich niet stellen. Helaas.

Wilt u reageren op deze presentatie? Neem dan contact op met:

Lex Schampers; Voorzitter NGN